

Порядок подготовки и защиты ВКР, выполняемой в виде стартапа

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ АКАДЕМИЯ

Особенности подготовки ВКРС

Что такое ВКРС?

Определение

ВКР, выполненная в виде стартапа (ВКРС), — это **коммерчески перспективный инновационный проект, продукт или услуга**, который может быть реализован и масштабирован. Такая ВКР в обязательном порядке должна включать бизнес-модель и финансовый план.

Состав команды

ВКРС может быть разработана одним или несколькими обучающимися (командой стартап-проекта). Участниками команды могут быть как обучающиеся Академии, так и внешние участники.

Цель работы

ВКРС демонстрирует уровень подготовленности каждого выпускника — участника команды к самостоятельной профессиональной деятельности (в том числе в качестве предпринимателя) и сформированность компетенций, установленных ФГОС или ОС.

Виды стартап-проектов

Стартап в рамках ВКРС может представлять собой один из следующих типов:

Бизнес-проект

Стартап как бизнес-проект, предполагающий реализацию существующих на данный момент продуктов и (или) оказание услуг.

Технологический стартап

Бизнес-проект, основывающийся на технологических инновационных разработках и их коммерциализации.

Социальное предпринимательство

Бизнес-проект, направленный на решение задач социального воздействия и (или) способствующий решению социальных проблем общества.

Креативные индустрии

Бизнес-проект, связанный с продукцией, обладающей потенциалом создания, производства и эксплуатации творческой интеллектуальной собственности: исполнительские и визуальные искусства, дизайн, кино, телевидение, медиа.

Порядок выбора темы и назначение наставника

Выбор темы ВКРС

Для выбора темы обучающийся (обучающиеся) подаёт заявление на имя руководителя структурного подразделения. Обучающиеся имеют право предложить свою тему с обоснованием целесообразности её разработки в форме **паспорта стартап-проекта**.

Структурное подразделение самостоятельно формирует индивидуальные задания для подготовки ВКРС.

Консультант-наставник

В рамках подготовки ВКРС обучающиеся могут иметь консультанта-наставника из числа представителей коммерческих или некоммерческих организаций, или индивидуальных предпринимателей. Требования к опыту:

- Предпринимательская деятельность — не менее **5 лет**
- Государственные/муниципальные структуры поддержки МСП: руководящая должность — не менее **2 лет**, средняя — не менее **3 лет**
- Венчурные фонды — не менее **3 лет**
- Акселераторы/инкубаторы: руководящая должность — не менее **2 лет**

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ АКАДЕМИЯ
ПЕТРОЗАВОДСК

Предварительная экспертиза работы

Не позднее чем за **1 месяц до ГИА** ВКРС должна пройти процедуру предварительного рассмотрения бизнес-проекта экспертной комиссией Академии.

1

Состав комиссии

Председатель и не менее **4 членов**. Доля приглашённых практиков — не менее **70%**. Приглашённые практики должны иметь опыт предпринимательской деятельности не менее **3 лет** или опыт работы в структурах поддержки МСП (руководящая должность — не менее 2 лет, специалист — не менее 3 лет).

2

Полномочия комиссии

Рассмотрение бизнес-проектов и оценка соответствия критериям стартапа; согласование защиты вида ВКП «стартап»; закрепление ролей участников; согласование перечня дисциплин, инкубаторов и акселераторов.

3

Этапы отбора

1) Рассмотрение паспортов стартап-проектов на закрытом заседании;
2) Презентация стартап-проектов на открытом заседании. Решения принимаются простым большинством голосов.

4

Содержание презентации паспорта

Обоснование актуальности; цель и задачи; целевая группа клиентов (стейкхолдеры); бизнес-модель и (или) технологическая дорожная карта; финансовая модель и (или) модель монетизации; ожидаемый результат.

Критерии отбора ВКРС для защиты

Основные критерии (бакалавриат и специалитет)

- Число участников: **2–5 человек**, из которых хотя бы один — обучающийся Академии
- Новизна и (или) уникальность стартап-проекта
- Наличие потенциала развития и быстрого роста
- Наличие стартовых затрат команды на запуск
- Перспективы коммерциализации
- Масштабируемость и тиражируемость
- Проработанность и актуальность проблемы
- Наличие потенциального и (или) реального инвестора

Дополнительные критерии (бакалавриат и специалитет)

- Участие в акселерационных программах Академии или её партнёров
- Участие в грантовом конкурсе / написание научной статьи по тематике ВКРС

Требования для программ магистратуры

- Штатная численность — не менее **2 человек**
- Подтверждение ведения деятельности (отчётность, сайт, договоры)
- Выручка ≥ **100 000 руб.** или инвестиции ≥ **200 000 руб.** или грант ≥ **300 000 руб.** или резидентство в инкубаторе/акселераторе

Дополнительные критерии по видам стартапов

Бизнес-проект (реализация продуктов/услуг)

Бакалавриат/специалитет: подтверждение реализации готового продукта исполненным договором.
Магистратура: работающий бизнес с рыночными возможностями для масштабирования; статус ИП или коммерческой организации.

Социальное предпринимательство

Бакалавриат/специалитет: наличие социальных эффектов для целевой аудитории; новый взгляд на решение проблемы в регионе; информационное освещение результатов.
Магистратура: статус ИП, коммерческой организации, АНО или участника НКО.

Технологический стартап

Бакалавриат/специалитет: технологичность и наукоёмкость; уникальность технического решения; подтверждение знаний команды (ДПО, хакатоны, разработка цифрового продукта); наличие прототипа/технической документации.
Магистратура: статус ИП или коммерческой организации.

Креативные индустрии

Бакалавриат/специалитет: творческая направленность; создание нового результата интеллектуальной деятельности; творческая или техническая новизна; подтверждение знаний команды в области креативных индустрий.
Магистратура: статус ИП, коммерческой организации, АНО или участника НКО.

Требования к акселераторам

Участие или резидентство в акселераторе рассматривается как критерий ВКРС. Акселератор должен соответствовать следующим требованиям:

2

Организатора с опытом

Не менее 2 человек с предпринимательским опытом не менее 3 лет среди организаторов

100+

Участников мероприятий

Не менее 2 человек с опытом проведения мероприятий для 100 и более человек

3

Сертифицированных трекера

В команде акселератора

5

Экспертов по направлению

С опытом работы по направлению ВКРС

3

Куратора команд

Кураторов команд стартапов

1

Реализованная программа

Не менее 1 реализованной внешней корпоративной акселерационной программы

Продолжительность акселерационных программ, освоенных обучающимися, должна составлять не менее **3 месяцев**. Все показатели должны быть подтверждены сертификатами и благодарственными письмами с указанием статуса.

Особенности защиты ВКРС

Состав ГЭК

Председатель и не менее **4 членов**. Доля ведущих специалистов — представителей работодателей (включая председателя ГЭК) — не менее **50%**.
Члены ГЭК должны иметь:

- Опыт предпринимательской деятельности — не менее **5 лет**
- Опыт работы в структурах поддержки МСП: руководящая должность — не менее **2 лет**, специалист — не менее **3 лет**
- Учёное звание и (или) учёная степень (для представителей профессорско-преподавательского состава)

Документы для защиты

- Текст ВКРС
- Презентация стартап-проекта
- Решение экспертной комиссии о допуске к защите
- Акт о внедрении ВКР (при наличии)
- Отзыв руководителя о работе обучающегося(-ихся)
- Письменная рецензия (для специалитета и магистратуры)

Дополнительно может быть представлен отзыв консультанта-наставника и (или) документ, подтверждающий одобрение проекта от организации, в которую он был представлен на соискание инвестиций.

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ АКАДЕМИЯ
ПЕТРОЗАВОДСК

Структура презентации стартап-проекта

Презентация должна иметь объём не более **10–15 слайдов** и содержать следующие компоненты:

01

Титульный слайд

Название, логотип, описание и слоган стартап-проекта.

02

Актуальность проблемы

Краткое описание существующей на рынке проблемы, обоснованное и подтверждённое статистикой и другими данными.

03

Описание продукта

Обоснование решения проблемы; описание конкретных продуктов, технологий или услуг. Для материальных продуктов — профессиональные фотографии; для приложений — скриншоты.

04

Рынок и продажи

Данные об объёме и темпах развития рынка; уровень продаж, основные цели и следующие шаги; график с кривой роста.

05

Анализ конкурентов

Информация об основных конкурентах; пояснение, по каким показателям стартап-проект будет иметь превосходство; конкурентные действия для обеспечения преимуществ.

06

Бизнес-модель и команда

Схема организации продаж; представление команды с краткой характеристикой каждого участника.

07

Финансовое обоснование

Комплексная финансовая модель, план доходов и расходов, расчёт зоны устойчивого роста, потребность в оборотном капитале, прогнозный баланс, потребность в финансировании.

08

Инвестиции и риски

Расчёт инвестиций (при необходимости); описание возможных рисков (изменение конъюнктуры, новые технологии, конкуренты, уход ключевых сотрудников) и стратегии управления ими.

09

Контактная информация

Заключительный слайд с контактами команды-разработчиков стартап-проекта.

В случае защиты ВКРС несколькими обучающимися совместно, защита осуществляется **каждым участником** в соответствии с установленными ролями с целью оценивания личного вклада каждого.